

AUDIO VISUAL SOLUTIONS

VACATURE: Veelzijdige Sales Functie

Omschrijving:

Binnen deze start up ben je in hoofdzaak verantwoordelijk voor de verkoop. Daarnaast beheers je uw klantenbestand en doe je de nodige acties om aanwezig te zijn binnen onze target groep (bedrijven, kleine en middelgrote ondernemingen). Administratief maak je offerten en doe je de afhandeling van de getekende projecten (bestellen van de nodige materialen) om finaal te eindigen bij de na verkoop!

Doel van de functie:

Realiseren van de sales targets, uitbouwen van het klantenbestand, proactief meedenken met de klant en de organisatie, gedrevenheid uitstralen naar de klanten toe!

Taken:

- Agenda beheer:
 - o Evenwicht tussen klantenbezoeken en afhandelen van administratieve taken.
- Beheersen van de materie door kennis te verwerven van de producten en diensten.
- Geven van sales informatie:
 - o Voorbereiden van gesprek, gesprek bij de klant of te Oscart, demo, opvolgen van gesprek.
 - o Noden van de klanten analyseren en in kaart brengen. Zo passen we indien nodig de verkoopstrategie aan op basis van de wensen en verwachtingen van onze doelgroep.
 - o Offerten opmaken in de huisstijl van het bedrijf.
- Netwerk in kaart brengen enerzijds ifv groeperingen en anderzijds ifv andere marktoplossingen.
- Opmaken, verwerken, opvolgen van orders.
- Opvolgen en verwerken van klachten.
- Feedback en rapporteren
 - o Alle afspraken worden bijgehouden in een rapporteringstool.
 - o Voorbereiden van de sales meetings om correct verslag uit te brengen naar de sales director of managing director.

Competenties:

- Gemotiveerd worden van rechtstreekse verkoop.
- Commercieel inzicht en klantgerichte instelling.
- Creativiteit en ondernemerschap zitten in je genen.
- Communicatieve vaardigheden zijn onontbeerlijk om presentaties en onderhandelingen tot een goed eind te brengen.
- Administratieve nauwkeurigheid zijn een must.

Sollicitatie via:

Barbara De Clerck: barbara@tele-signal.be – tel. 056 74 50 10

Michaël Gysens : michael@tele-signal.be

OSCART

Je komt terecht in een jong bedrijf met een wil en snelheid om te presteren in een snel veranderende maar zeer attractieve omgeving. Je krijgt de nodige vrijheid om uw taken te volbrengen maar je bent ook verantwoordelijk voor uw sales doelstellingen. Het bedrijf is een start up maar werkt binnen de firma Tele-Signal Electronics. Een gevestigde waarde binnen de audiovisuele totaaloplossingen. Voel je u aangesproken om deze uitdaging aan te gaan en mee te groeien met dit bedrijf?