



DUUR

5 dagssessies van
van 9 - 17u (of later!)
Ontvangst vanaf 8.30u.

DATA

Kasteel van Zwijnaarde,
Gent: Dinsdag 2016: 8/11,
15/11, 22/11, 29/11, 6/12

Ter Elst, Antwerpen:

Woensdag 2016: 9/11,
16/11, 23/11, 30/11, 7/12

Krekelhof, Hasselt:

Donderdag 2016: 10/11,
17/11, 24/11, 01/12, 08/12

PRIJS

Al vanaf € 1470 (excl. BTW) bent u erbij.*

UNIEK: SALES AUDIT

Wilt u graag inschrijven maar twijfelt u nog? Bespreek het specifieke nut van deze training voor uw bedrijf met de docent. Reserveer een bezoek van Yves Roelens in de week van 19/10 t/m 21/10. Mail hiervoor naar info@ondernemersacademie.be.

*prijs UNIZO-leden, inclusief vroegboekorting en kmo-portefeuille

INSCHRIJVEN

Het aantal deelnemers per Masterclass is beperkt tot 20. Wees er snel bij!

Schrijf meteen in:

Gent: www.ondernemersacademie.be/107

Antwerpen: www.ondernemersacademie.be/105

Hasselt: www.ondernemersacademie.be/108



ondernemers
academie

"Tijdens de cyclus verkocht ik 10.000 eenheden van een product aan een klant die er normaal slechts 4.000 per jaar koopt! Het effect van deze training laat zich heel snel voelen!"

Joris Beeckman - Zaakvoerder JMB

"5 intensieve opleidingsdagen die me veel kracht, visie en extra salestechnieken hebben gegeven! Voor mij was deze training een openbaring!"

Kim Baetens - Accountmanager Lijncom

Contact

Willebroekkaai 37
1000 Brussel
t. 02 212 26 13
e. info@ondernemersacademie.be
WWW.ONDERNEMERSACADEMIE.BE

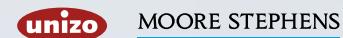
"Deze 5 dagen waren voor mij een 'once in a lifetime experience'. Het was een intensieve, motiverende training met kant-en-klare antwoorden die je direct kan gebruiken in je business."

Michel Seeger - CEO Rederij Franlis

"De inhoud van de opleiding en de manier van aanbrengen waren top! Ik werd enorm geïnspireerd en hoor de trainer zelfs nu nog spreken terwijl ik aan het werk ben!"

Geert Van Buynder - AXA Bank- en Verzekeringskantoor

Partners in opleiding



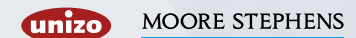
ondernemers
academie

Masterclass

Sales Cyclus 3.0

In 5 weken naar meer
winstgevende verkoop

Partners in opleiding



SCORE 95
100% RAADT DEZE
OPLEIDING AAN!

SUCCESVERHAAL
VOOR IEDERE
ONDERNEMER
SCHRIJF NU IN!



Beste ondernemer,

Elk bedrijf staat of valt bij het vermogen om winstgevend te verkopen, ook dat van u. In snel veranderende tijden is succesvol verkopen - op zijn minst - een uitdaging. Klanten kopen kritischer, want voor elk aanbod vinden ze à la minute een alternatief. De weg naar uw concurrent is heel snel ontdekt! U deelt allicht mijn mening: vandaag moet u, als ondernemer, commercieel op scherp staan!

Goed nieuws! In november start de exclusieve Masterclass Sales Cyclus 3.0 met toptrainer Yves Roelens. In deze cursus maakt u zich de 7 vitale verkoopvaardigheden eigen die leiden naar commerciële topprestaties. Ondernemers scoorden deze opleiding met 95%. 100% raadt deze opleiding ten sterkste aan! Was u er nog niet bij? Nu is uw kans! Schrijf u in voor 07/10 en ontvang € 100 korting met kortingscode: Sales302016.

Wenst u nog meer informatie? Ga naar www.ondernemersacademie.be/105.

Hopelijk tot binnenkort!



KAREL VAN EETVELT,
UNIZO - gedelegeerd bestuurder

P.S. Uiteraard kunnen UNIZO - leden rekenen op een fors voordeel.

Masterclass Sales Cyclus 3.0

IN 5 WEKEN NAAR MEER WINSTGEVENDE VERKOOP!

Wilt u snel impactvoller verkopen met meer winst? Dan is de Sales Masterclass Cyclus 3.0 iets voor u! In deze intensieve salesopleiding leidt **toptrainer Yves Roelens** u naar hogere verkoopprestaties. U versterkt uw parate verkoopvaardigheden en realiseert tijdens de training al **tastbaar rendement**.

Deelnemers scoorden de eerdere edities van dit programma extreem hoog. Deze sterke waardering was vooral te danken aan de directe resultaten die deze training teweegbrengt: Tijdens de laatste editie werd in één groep meer dan **750.000 euro extra verkoop** gerealiseerd!

Wat doet u tijdens deze cursus?

- U vergroot uw drive om onder alle omstandigheden uw doelen te bereiken.
- U traint alle vitale verkoopvaardigheden om commercieel te scoren.
- U creëert cruciale verkoop hulpmiddelen die uw invloed aanzienlijk vergroten.
- U past direct toe wat u leert en krijgt coaching voor maximale resultaten.

Wat kunt u na deze opleiding?

Na 5 weken kunt u:

- continu klanten vinden die direct van u willen kopen.
- professioneler en aantekelijker verkopen.
- koopweerstand overwinnen en orders afsluiten.
- met gemoedsrust uw winstgroei verzekeren en een groter netto-inkomen realiseren
- ... en veel meer!

Kortom, u leert verkoopsucces creëren van A tot Z in één trainingstraject!



Trainer

Yves Roelens versterkt ondernemers, verkoopleiders en accountmanagers in de verkoop. Hij helpt hen vlotter klanten maken en rendabel(er) verkopen. Zo kunnen ze sneller groeien in hun business met meer voldoening.

Kenmerkend aan zijn opleidingen is het leren om direct beter te presteren - een aanpak die deelnemers effectief beweegt van 'weten' naar succesvol 'doen'.

De verkoopseminars van Roelens worden druk bezocht in Vlaanderen. In 2015 schreven > 3.000 zakenmensen in op zijn sales events. Begin 2016 trok zijn seminar 'Proactief Prospecteren' > 1200 enthousiaste ondernemers.

Teken nu in op deze actiegerichte trainingscyclus en kies de kortste weg naar meer duurzame, winstgevende verkoop!

