



Combined Heat and Power solutions

Calensvyncke, gevestigd te Waregem, is reeds 10 jaar de specialist voor geïntegreerde gasgestookte warmtekrachtkoppelingen van 1 tot 20Mwe bij internationale, industriële klanten.

Wij bieden volledige projecten turnkey aan: van verkoop over ontwerp, detailengineering, aankoop, installatie, opstart tot en met het onderhoud van deze energiecentrales. **Calensvyncke** is niet gebonden aan bepaalde leveranciers, technologieën of merken, maar zoekt steeds naar de beste technische oplossing voor zijn klanten.

Om ons multi-disciplinair team verder uit te bouwen zijn wij dringend op zoek naar een enthousiaste collega.

TECHNICAL SALES ENGINEER (m/v)

Jouw functie

- Je bent medeverantwoordelijk voor het verkopen van een efficiënte oplossing aan onze klanten. Je vormt daarbij de link tussen het energievraagstuk van de klant en de beste technische/economische oplossing.
- Je analyseert samen met de business development & salesmanager de noden van de klant en bestudeert de mogelijke technische concepten.
- In een nauwe samenwerking met onze engineering (technologie-, design- en project engineers) alsook met leveranciers, werk je de juiste technische concepten uit, en giet je deze in een nauwgezette offerte.
- Verder sta je in voor een enthousiaste en gerichte commercieel-technische ondersteuning en voorstelling aan onze klanten en werk je actief mee om de offertes om te zetten in contracten.
- Je werkt verder actief mee aan de uitbouw van diverse interne projecten mbt efficiëntie, veiligheidsbeleid (VCA), processtructuren, ...

Jouw profiel

- Als hoger opgeleide initiatiefnemer met sterke technische kennis, en een eerste werkervaring op zak, beschik je over een groot technisch analysevermogen.
- Industriële energieprojecten en een internationale context trekken jou aan en weet je verder te behandelen met een focus op techniciteit en sales.
- Je wordt gekenmerkt door jouw dynamiek, stressbestendigheid en klantgerichtheid.
- Je communiceert vlot met diverse niveaus binnen een projectorganisatie en kan zowel autonoom als in teamverband functioneren.
- Je bent bereid tot reizen om de verkoop te ondersteunen.
- Tot slot ben je voldoende taalvaardig en kan je jouw functie overtuigend uitvoeren in het Nederlands, Engels, Frans, en Duits.

Aanbod

- Je komt terecht in een groeiend en gezond bedrijf dat garant staat voor werkzekerheid en uitdagende projecten.
- Een job met ruimte voor verantwoordelijkheid, zelfstandigheid en interne opleidingsmogelijkheden.
- Aantrekkelijke en motiverende arbeidsvoorwaarden in verhouding met je profiel en ervaring.
- Een toffe werksfeer in een team van gedreven collega's waar een open communicatie belangrijk is.

Interesse?

Neem snel contact op met Tommie Duyvejonck, HR Manager callensvyncke via onderstaande contactgegevens:

Tel 0473/ 45 52 58

E-mail tommie.duyvejonck@callensvyncke.com

Adres Industrielaan 21, 8790 Waregem

callensvyncke
"Small enough to care, big enough to cope"